



y

CONOCIMIENTOS IMPRESCINDIBLES

ARQUITECTURA Y REAL ESTATE

C I A R E

presentan el programa

CDC PIN[®]

(**C**OMO DESTACAR COMO PROMOTOR INMOBILIARIO)[®]

“El Programa hecho **POR, PARA y CON** el Sector”

“HERRAMIENTAS NECESARIAS Y SUFICIENTES PARA **DESARROLLAR UNA PROMOCIÓN INMOBILIARIA**, CON GARANTÍAS DE ÉXITO, O PARA TRABAJAR EN UNA PROMOTORA”

“TE VAMOS A AYUDAR A **DESENVOLVERTE BIEN** EN MOMENTOS DE INCERTIDUMBRE”

Director: **Fernando Catalán de Ocón**

Formato: **PRESENCIAL EN REMOTO (streaming)***

*Con encuentros presenciales con profesorado y alumnos

PRESENTACIÓN



FERNANDO CATALÁN DE OCÓN

Director

CDC PIN

ÁREA INMOBILIARIA (COAM)

“Vamos a introducirnos en este apasionante negocio de la mano de los mejores profesionales”

- **FERNANDO CATALÁN DE OCÓN CADENAS**

Fernando Catalán de Ocón y Cadenas, **Arquitecto** y **Empresario**, es un profesional que ha participado en la formación, en los últimos 32 años, de más de **11.000 alumnos**, tanto en España, como en Latinoamérica (México, Argentina, Chile, Perú, Ecuador, Colombia, Uruguay, Guatemala y Panamá).

Más de la mitad de ellos son **ARQUITECT@S** (cerca de **7.000**) y la otra, provenientes de otras disciplinas, como economistas, abogados, ingenieros, empresarios... Todos ellos están, de alguna u otra manera, relacionados con el mundo de la Arquitectura y el Real Estate, lo que le permite disfrutar, **permanentemente, de una visión 360º del entorno profesional** donde vamos a movernos.

Posee una amplísima experiencia en el campo de la Formación, pues fue **Director del Máster en Dirección de Empresas Constructoras e Inmobiliarias (MDI)**, de la **ESCUELA TÉCNICA SUPERIOR DE ARQUITECTURA DE MADRID (ETSAM)**, de la **Universidad Politécnica de Madrid (UPM)**, durante más de dos décadas, siendo, desde 2015, el **Responsable del Área Inmobiliaria y de Empresa**, del **COLEGIO OFICIAL DE ARQUITECTOS DE MADRID (COAM)** y **Presidente del Consejo Asesor INMOMAT** (Punto de Encuentro, en torno a la Innovación, del Sector Real Estate en España, que integra a las 150 compañías más importantes del mismo, a través de sus máximos representantes).

Así mismo es **Consejero** de varias compañías del Sector Inmobiliario y de la Construcción, así como del Sector Asegurador, actuando, también, como el **Representante Comercial**, desde hace más de un lustro, **de uno de los 3 principales Estudios de Arquitectura de España**.

Es, además, **Partner** de algunas Compañías Tecnológicas y del Sector de la Industrialización Constructiva.

○ **CONSIDERACIONES PREVIAS**

El Sector Inmobiliario, Real Estate, en términos anglosajones, está en continua transformación, lo que nos obliga a implementar un proceso de formación continua, si queremos estar puntualmente informados, para alcanzar nuestras metas.

Después de la pronunciada crisis de 2008, donde cambiaron radicalmente los actores del mercado (aparecieron los nuevos “players”, como se denominaron entonces), hoy, tras la pandemia del COVID 19, nos enfrentamos a un escenario incierto y de consecuencias difíciles de predecir.

El negocio de la Promoción inmobiliaria, como todos los demás, van a sufrir, con seguridad, profundos cambios y habrá que estar muy atentos a ellos, para conseguir nuestros objetivos de rentabilidad.

Justo antes de esta devastadora situación, nuestro Sector ya daba muestras de cierta desaceleración: se vendían menos viviendas de obra nueva, se ralentizaba la subida de precios, así como la concesión de nuevas hipotecas. Se hablaba de etapa de consolidación, de ajuste, pero la verdad es que nuestro tradicional mercado de la vivienda, daba muestras de agotamiento.

Como consecuencia de estas circunstancias, habían aparecido, con fuerza, nuevas alternativas para revitalizar el negocio, como era el BTR (Build to Rent), el Coworking, las Residencias de Estudiantes o el Coliving, entre otras.

Bien es verdad, que otros subsectores, como el de oficinas o el logístico seguían con un crecimiento moderado, sin apenas incertidumbres en el corto plazo.

Hoy no sabemos a lo que nos vamos a enfrentar, pero lo que sí es seguro es que, en España, seguirá haciendo falta la creación de alrededor de unos 100.000 hogares anuales. También, para un futuro inmediato, parece necesaria la creación de varios cientos de miles de viviendas dedicadas al alquiler.

Muy posiblemente, cambiará el diseño de nuestras casas, ya que habrá que repensar nuestra forma de vivir, estrenaremos, con seguridad, nuevas formas de financiación y un sinfín de novedades que nos esperan en este nuevo ciclo, que se nos abrirá, según vayamos venciendo a esta terrible pandemia.

De lo que no cabe ninguna duda es que la única forma de ver, analizar y debatir las mejores formas de afrontar todos y cada uno de los retos a los que nos vamos a tener que enfrentar es la FORMACIÓN.

Este NOVEDOSO ESPACIO FORMATIVO que hemos denominado **CIARE** está al servicio de nuestro Sector, para que sirva de Punto de Encuentro para los profesionales que así lo deseen.

Estoy convencido de que va a ser de gran utilidad para todos. La Dirección, los profesores y los alumnos, estaremos orgullosos de tener nuestros **CONOCIMIENTOS IMPRESCINDIBLES** para ARQUITECTOS y directivos del sector REAL ESTATE, completamente al día, como consecuencia de la completa información que vamos a recibir en nuestro entorno formativo.

El Programa **CDC PIN** incorpora e incorporará todas las novedades que se vayan produciendo, si bien es verdad que temas como la prefabricación e industrialización en la construcción, la sostenibilidad, el impacto medioambiental, el big-data, los nuevos productos alternativos, tanto de negocio como de financiación, ya formaban parte de nuestros contenidos habituales, impartidos, como siempre, por los mejores profesionales, que no pueden ser otros que los especialistas en cada materia.



COMITÉ DE EXPERTOS

- **Javier García del Río.** CEO. **SAREB**
- **Gabriel Sánchez.** Director General de Operaciones. **NEINOR HOMES**
- **Eduardo Carreño.** Director de Operaciones. **METROVACESA**
- **Teresa Marzo.** Directora General de Negocio. **VÍA CÉLERE**
- **Esther Duarte.** Directora de Servicios Corporativos. **AEDAS HOMES**
- **Aurelio Rodríguez.** Director General de Operaciones. **HABITAT**
- **Marta Furones.** Directora de Servicios. **AELCA**
- **Raúl Guerrero.** CEO. **GESTILAR**
- **José Ignacio Estéban.** Director General. **AVINTIA INMOBILIARIA**
- **Andrés Horcajada.** CEO. **TECTUM**
- **Majda Labied.** Directora General. **KRONOS HOMES**
- **Juan José Perucho.** Vicepresidente y Dr General. **GRUPO IBOSA**
- **Ma José Piccio-Marchetti.** Subdirectora General de Edificación.
AYUNTAMIENTO DE MADRID
- **Roberto Campo.** Director General. **AVINTIA INMOBILIARIA**
- **David Botín.** Director General. **AÚREA HOMES**
- **Javier Prieto.** Director General. **QUABIT**
- **Gabriel Fdez de Gamboa.** Dr General de Operaciones. **MOMENTUM**

PROGRAMA

- **OBJETIVOS**

El Programa **CDC PIN** tiene un doble objetivo:

- Conocer, a fondo, el mundo de las Promotoras Inmobiliarias, para poder acceder a trabajar en una de ellas, con los **CONOCIMIENTOS IMPRESCINDIBLES**, necesarios y suficientes.
- Saber desarrollar una Promoción Inmobiliaria, desde el principio, con la compra del suelo, hasta el final, con la entrega de las viviendas.

- **EL PROGRAMA CDC PIN SIRVE PARA...**

Para satisfacer la demanda de profesionales que controlen el proceso de la Promoción Inmobiliaria, además de conocer, de un lado, los mercados tradicionales, así como las nuevas alternativas de negocio y de otro, la totalidad de conocimientos estratégicos, comerciales, legales, fiscales y financieros de la propia actividad promotora.

- **EL PROGRAMA CDC PIN LO PUEDEN CURSAR...**

- **Directivos y personal técnico de compañías promotoras inmobiliarias**, que necesiten actualizar sus conocimientos, para una puesta al día, tan necesaria, en estos momentos de absoluta incertidumbre.
- **Directivos y personal técnico de Gestoras de Viviendas** (Cooperativas, etc) que quieran adquirir los conocimientos imprescindibles de esta actividad.
- **Directivos y personal técnico de Compañías de Servicios Inmobiliarios** (Comercializadoras inmobiliarias, Servicers, Consultoras,...) con interés en conocer mejor lo que desean sus clientes o aprender o potenciar la **Promoción Delegada**.
- **Personal de Entidades Financieras** (Bancos, Fondos, Aseguradoras, etc), que busquen comprender bien el objeto de sus inversiones, en el Real Estate.
- **Profesionales de todo tipo** (Arquitectos, Arquitectos Técnicos, Abogados, Economistas, Ingenieros, Empresarios,...) que, desean comprender bien esta actividad o, incluso, desarrollarla por sí mismos.
- **Gestores de Socimis, Fondos, Family Offices**, etc que deseen profundizar en esta actividad inmobiliaria.

- **EL PROGRAMA CDC PIN ENSEÑA...**

- **MÓDULO 0**
CONOCIMIENTOS IMPRESCINDIBLES ECONÓMICO - FINANCIEROS, NECESARIOS Y SUFICIENTES, PARA ABORDAR, CON ÉXITO, EL PROGRAMA CDC PIN
- **MÓDULO 1**
CASO TRONCAL E INTERDISCIPLINAR DE UNA PROMOCIÓN COMPLETA
- **MÓDULO 2**
OBJETO SOCIAL, COMPOSICIÓN, ESTRUCTURA Y FUNCIONAMIENTO DE UNA PROMOTORA INMOBILIARIA.RSC
- **MÓDULO 3**
LA ESTRATEGIA DE LA COMPAÑÍA
- **MÓDULO 4**
LA BÚSQUEDA DEL NEGOCIO
- **MÓDULO 5**
LA DIRECCIÓN DE OPERACIONES INMOBILIARIAS
- **MÓDULO 6**
LA MATERIA PRIMA: EL SUELO, NORMATIVA Y GESTIÓN
- **MÓDULO 7**
FINANCIACIÓN DE UNA PROMOCIÓN INMOBILIARIA
- **MÓDULO 8**
CÓMO SE DIRIGE UNA PROMOCIÓN INMOBILIARIA
- **MÓDULO 9**
EL PROCESO INMOBILIARIO-CONSTRUCTIVO

- **MÓDULO 10**
ASPECTOS LEGALES Y FISCALES
 - **MÓDULO 11**
COMERCIALIZACIÓN, MARKETING y VENTAS
 - **MÓDULO 12**
INNOVACIÓN EN LA PROMOCIÓN INMOBILIARIA
 - **MÓDULO 13**
LOS RECURSOS HUMANOS EN UNA PROMOTORA
INMOBILIARIA
 - **MÓDULO 14**
LAS GARANTÍAS: AVALES Y SEGUROS
 - **MÓDULO 15**
OTROS PRODUCTOS INMOBILIARIOS NO RESIDENCIALES
 - **MÓDULO 16**
HABILIDADES DIRECTIVAS
 - **MÓDULO 17**
CONFERENCIAS, MESAS REDONDAS y MASTERCLASS
- **CÓMO SE APRENDE EN EL PROGRAMA CDC PIN
(Y QUE METODOLOGÍA VAMOS A UTILIZAR)**

El curso es eminentemente práctico, con multitud de **CASOS REALES** que giran en torno a un **CASO GENERAL INTERDISCIPLINAR Y COMPLETO DE UNA PROMOCIÓN INMOBILIARIA (de principio a fin)**, que se abordará semanalmente, durante las 31 semanas de duración del Curso.

Todos los **CASOS PRÁCTICOS**, están la bajo la coordinación de un magnífico equipo de profesionales. Se trabajará por grupos, formados por la Dirección del curso.

PROFESORADO

MÓDULO 0

CONOCIMIENTOS IMPRESCINDIBLES ECONÓMICO-FINANCIEROS, NECESARIOS Y SUFICIENTES, PARA ABORDAR, CON ÉXITO, EL PROGRAMA CDC PIN



○ **Roberto Vicente**
Director de Negocio y Expansión. **INGESCASA**



○ **Teo Arranz**
Director. **PRÓXIMA REAL ESTATE**



○ **Luis Alaejos**
Coordinador de Inversiones y Desarrollos Inmobiliarios. **SAREB**

MÓDULO 1

CASO TRONCAL E INTERDISCIPLINAR DE UNA PROMOCIÓN COMPLETA (con clases en TODAS las semanas del Programa)



- **Francisco Sánchez**
Consultor y Promotor inmobiliario

MÓDULO 2

OBJETO SOCIAL, ORGANIZACIÓN, ESTRUCTURA Y FUNCIONAMIENTO DE UNA PROMOTORA INMOBILIARIA. RSC



- **Teresa Marzo**
ExDirectora General de Negocio. **VÍA CÉLERE**
(Coordinadora del Módulo)



- **Raúl Guerrero**
CEO. **GESTILAR**



- **Majda Labied**
Directora General. **KRONOS HOMES**

RSC (RESPONSABILIDAD SOCIAL CORPORATIVA)



- **Carlos Valdés**
ExDirector RSC. **VÍA CÉLERE**

MÓDULO 3

ESTRATEGIA DE LA COMPAÑÍA



- **Juan Velayos**
Presidente y CEO. **JV20**
(Coordinador del Módulo)



- **Miguel Ángel Peña**
CEO de Residencial y Suelo. **GRUPO LAR**



- **César Barrasa**
Director de Proyectos Estratégicos. **SAREB**

LA PROMOCIÓN DELEGADA



- **Beatriz Hernández**
Directora. **ÁRQURA HOMES**

MÓDULO 4

LA BÚSQUEDA DEL NEGOCIO



- **Gabriel Sánchez**
Director General de Negocio. **NEINOR HOMES**
(Coordinador del Módulo)



- **Teresa Marzo**
ExDirectora General de Negocio. **VÍA CÉLERE**



- **Eduardo Carreño**
Director de Operaciones. **METROVACESA**



- **Juan José Perucho**
Vicepresidente y Director General. **GRUPO IBOSA**



- **Juan Antonio Carrero**
Director de Negocio. **AVINTIA INMOBILIARIA**

MÓDULO 5

LA DIRECCIÓN DE OPERACIONES INMOBILIARIAS



- **Fernando Hernanz**
Director General de Operaciones. **NEINOR HOMES**



- **Aurelio Rodriguez**
Director General de Operaciones. **HABITAT**



- **Juan Núñez**
EXDirector de Operaciones. **METROVACESA**
(Coordinador del Módulo)



- **Javier García del Río**
CEO. **SAREB**

MÓDULO 6

LA MATERIA PRIMA: EL SUELO, SU NORMATIVA Y SU GESTIÓN



- **Felipe Iglesias**
Urbanismo y Gestión de Suelo. **URÍA MENÉNDEZ**
(Coordinador del Módulo)



- **Carlos Ruiz-Pascual**
Responsable de Suelo. **SAREB**



- **Adolfo Blázquez**
Director de Suelo. **ALISEDA**



○ **Samuel Población**
Director Nacional de Residencial y Suelo. **CBRE**



○ **María José Piccio-Marchetti**
Subdirectora General de Edificación. **AYUNTAMIENTO DE MADRID**



○ **Jaime Nozaleda**
Consultor Senior Suelo e Inversión. **KNIGHT FRANK**



- **Miguel Diaz Batanero**
Director de Suelo. **METROVACESA**



- **Pilar Escobar**
Directora de Expansión y Urbanismo. **AELCA**



- **Jesús Porteros**
Responsable de Suelo. **BAIN CAPITAL CREDIT**



- **Isabel Pelegri**
Chief of Land and Investment. **GRUPO INMOGLACIAR**

MÓDULO 7

FINANCIACIÓN DE UNA PROMOCIÓN INMOBILIARIA

- Tradicional bancaria



○

Luis Martínez

Director de Riesgos Inmobiliarios. **Banco SANTANDER**



○

Juan Jesús Serrano

Director de Riesgos Inmobiliarios. **BANC SABADELL**
(Coordinador del Módulo)



○

Paloma PuenteDirectora de Segmento Real Estate España. **BBVA**

- Alternativa:



○

Arturo de FernandoPartner Credit Investments. **ÍBERO CAPITAL MANAGEMENT**

○

Gonzalo Gutiérrez de MesaCEO. **FINSOLUTIA**



- **Antonio de la Fuente**
Director Corporate Finance. **MARATHON-COLLIERS**



- **Manuel García Almazo**
Partner de Riesgos y Regulación financiera. **PWC**
(Coordinador del Módulo)

VALORACIONES Y TASACIONES



- **Consuelo Villanueva**
Dra de Instituciones y Grandes Cuentas. **SOCIEDAD DE TASACIÓN**

MÓDULO 8

¿CÓMO SE DIRIGE UNA PROMOCIÓN?



- **Ángel Doral**
Vicepresidente. **VICTORIA ASSET MANAGENT**
(Coordinador del Módulo)



- **Ignacio Llona**
Delegado Territorial Centro. **NEINOR HOMES**



- **Javier Prieto**
Director General. **QUABIT**



○ Roberto Campos
Director General. **AVINTIA INMOBILIARIA**

MÓDULO 9

EL PROCESO INMOBILIARIO-CONSTRUCTIVO: OBRA NUEVA Y REHABILITACIÓN



○ Juan Núñez
ExDirector de Operaciones. **METROVACESA**
(Coordinador del Módulo)



○ Julio Touza
Socio-Director. **TOUZA ARQUITECTOS**



○ **Diego Escario**
Socio-Director. **CANO Y ESCARIO**



○ **César Frías**
Socio-Director. **MORPH**



○ **José Manuel Lorite**
ExDirector Territorial Centro. **ACCIONA INMOBILIARIA**



○ **María José Piccio-Marquetti**
Subdirectora General de Edificación. **AYUNTAMIENTO DE MADRID**



○ **David Rocha**
Director Técnico. **HABITAT**



○ **Gonzalo Cervera**
Director Técnico. **GRUPO INMOGLACIAR**



○ **Alberto Pontarolo**
Director de Operaciones. **HILL INTERNATIONAL**



○ **Gonzalo del Río**
Director Técnico. **KRONOS HOMES**



○ **Eva Cuesta**
Directora General. **ACERTA**



○ **Samuel Martínez**
Director Técnico. **DAZIA CAPITAL**

MÓDULO 10

ASPECTOS LEGALES Y FISCALES



○ **Enrique Portuondo**
Director de Productos Alternativos. **LARRY SMITH**
(Coordinador del Módulo)



○ **Emilio Gómez**
Responsable RE. **HOGAN LOVELLS**

FISCALIDAD



○ **Pelayo Oraá**
Partner Corporate Tax Servicers. **KPMG Abogados**



○ **Fulgencio García**
Partner Fiscalidad Indirecta. **EY**

MÓDULO 11

COMERCIALIZACIÓN, MARKETING Y VENTAS



- **Samuel Población**
Director Nacional de Residencial y Suelo. **CBRE**



- **Luis Valdés**
Director de Residencial. **COLLIERS INTERNATIONAL**



- **Carlos Zamora**
Director de Residencial. **KNIGHT FRANK**



○ **Juan Menduiña**
CEO. **BELBEX**



○ **Marta Furones**
Directora de Servicios. **AELCA**
(Coordinadora del Módulo)



○ **María Martínez**
Directora de Marketing. **AEDAS HHOMES**



- **Cristina Ontoso**
Directora Comercial, Marketing, Comunicación y Atención al Cliente. **VÍA CÉLERE**



- **Augusto Monte**
Chief Commercial Officer. **SDIN Residencial**

MÓDULO 12

INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD EN LA PROMOCIÓN INMOBILIARIA

- Tecnológica



- **Carmen Chicharro**
Directora de Innovación y Marketing. **METROVACESA**



- **Lucas Galán**
Director de Innovación y Producto. **NEINOR HOMES**



- **Javier Sánchez**
Chief Innovation & Brand Officer. **AEDAS HOMES**



- **José Ignacio Esteban**
Director General. **AVINTIA INDUSTRIAL**
(Coordinador del Módulo)



- **Jesús Miguel Alonso**
Director de Innovación. **ACR GRUPO**



- **Carlos Álvarez-Ramallo**
Industry Manager. **GOOGLE**

- De Producto

- BUILD TO RENT (BTR)



- **Andrés Horcajada**
CEO. **TECTUM**
(Coordinador de BTR)



- **Gabriel Fernández de Gamboa**
Director General. **MOMENTUM REIM**



○ **David Botín**
Director General. **AÚREA HOMES**



○ **Javier Rodriguez-Heredia**
Managing Director. **AZORA**



○ **Esther Escapa**
Head of Acquisitions & Developments Iberica
AXA Real Estate Investment Managers Ibérica

- PRODUCTOS ALTERNATIVOS



- **Enrique Portuondo**

Director de Productos Alternativos. **LARRY SMITH**
(Coordinador de PA)



- **Carlos Vázquez**

Responsable de Estrategia y Gestión. **ALMAGRO
CAPITAL**



- **Jeffry Sújar**

CEO. **SYLLABUS**



○

Luis HerránzManaging Partner. **The HostSpace**

- SOSTENIBILIDAD

**Estefanía Alcarazo**Directora de Proyectos y Sostenibilidad. **METROVACESA**

MÓDULO 13

RECURSOS HUMANOS EN UNA PROMOTORA INMOBILIARIA



○ **Esther Duarte**
Directora de Recursos Corporativos.
AEDAS HOMES



○ **Azucena Mora**
Directora de RRHH. **AELCA**

MÓDULO 14

LAS GARANTÍAS: AVALES Y SEGUROS



○ **José María Esteban**
Partner. **ORES&BRYAN**



○ **María Hernández de Tejada**
Responsable de Cumplimiento y Seguros. **METROVACESA**



○ **Víctor Tapias**
CEO. **TYR INNOVACIÓN**
(Coordinador del Módulo)

MÓDULO 15

OTROS PRODUCTOS INMOBILIARIOS DISTINTOS AL RESIDENCIAL

HOTELES



○ Carlos Lamela
Socio-Director. **ESTUDIO LAMELA**



○ Antonio Catalán
Presidente. **HOTELES AC MARRIOTT**

OFICINAS



○ Rafael de la Hoz
Socio-Director. **DE LA HOZ ARQUITECTOS**



○ **Ana Hernández**
Directora de Negocio. **REALIA BUSINESS**

EL COMERCIO: GENERADOR DE NUEVOS ESPACIOS



○ **Tristán López-Chicheri**
Socio-Director. **L 35**



○ **Ángel Turel**
ExDirector General. **LARRY SMITH**
(Coordinador del Módulo)

NAVES INDUSTRIALES Y LOGÍSTICAS



○ **Ángel Moreno**
Presidente. **NAPISA**



○ **Javier Inchauspe**
Director de Logística. **MERLIN PROPERTIES**



○ **Francisco Martínez**
Responsable de "Last Mile". **MERLIN PROPERTIES**

MÓDULO 16

HABILIDADES DIRECTIVAS



○ **Eugenio Palomero**
Presidente. **ITINERIBUS**



○ **Antonio Moar**
Consultor y Fundador. **a:m**

MÓDULO 17

MESAS REDONDAS, CONFERENCIAS Y MASTERCLASS

(Propuesta, de máximos representantes del Sector Inmobiliario español, pertenecientes a nuestro CLAUSTRO DE PROFESORES, para impartir las masterclass del CDC PIN)



- **Juan Antonio Gómez-Pintado**
Presidente. **VÍA ÁGORA, ASPRIMA y APCEspaña**



- **Jorge Pérez de Leza**
CEO. **METROVACESA**



- **David Martínez**
CEO. **AEDAS HOMES**



- **Borja García-Egotxeaga**
CEO. **NEINOR HOMES**



○ **José Ignacio Morales**
CEO. **VÍA CÉLERE**



○ **Javier de Oro**
CEO. **AELCA**



○ **José Carlos Saz**
CEO. **HABITAT**



○ **Ignacio Moreno**
CEO. **GRUPO INMOGLACIAR**



○ Javier García-Valcárcel
Presidente. **GESTILAR**



○ Olga Sánchez
CEO. **Q21**



○ Antonio Martín
Presidente. **GRUPO AVINTIA**



○ Miguel Pereda
Presidente. **GRUPO LAR**



○ Ignacio Ocejo
Partner. **KRONOS HOMES**



○ Jesús Pleite
CEO. **GRUPO ASENTIS**



○ Rafael González-Cobos
Presidente. **GRUPO FERROCARRIL**



○ Michel Elizalde
CEO. **ACR GRUPO**



○ **Concha Osácar**
Fundadora y Consejera. **AZORA**



○ **Walter de Luna**
Presidente. **ÍBERO CAPITAL MANAGMENT**



○ **Francisco Ordóñez**
CEO. **ACERTA**



○ **Juan Fernández-Aceytuno**
CEO. **ST (SOCIEDAD DE TASACIÓN)**



○ **Tomás Gasset**
CEO. **URBANIA**



○ **Fernando Moliner**
CEO. **GRUPO ACTIVITAS**



○ **Mikel Echavarren**
CEO. **COLLIERS INTERNATIONAL**



○ **Ismael Clemente**
CEO y Vicepresidente. **MERLIN PROPERTIES**



○ **Jaime Echegoyen**
Presidente. **SAREB**



○ **Julián Navarro**
CEO. **ALTAMIRA ASSET MANAGMENT**



○ **Javier López-Torres**
Responsable de Real Estate. **KPMG**



○ **Luís Comerón**
Presidente. **CSCAE**
(CONSEJO SUPERIOR DE COLEGIOS DE ARQUITECTOS DE ESPAÑA)



- Santos González
Presidente. **AHE**
(ASOCIACIÓN HIPOTECARIA ESPAÑOLA)



- José María Álvarez
Presidente. **AEO**
(ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE OFICINAS)



- José Luis Grajera
Presidente. **AGV**
(ASOCIACIÓN de GESTORAS de VIVIENDAS)



- Fernando Lacadena
Presidente. **ASIPA**
(ASOCIACIÓN DE INMOBILIARIAS CON PATRIMONIO EN ALQUILER)

INFORMACIÓN Y CONDICIONES

PRECIO Y CONDICIONES

- **PRESENCIAL:** PVP 9.000 euros.

Primera Promoción: PVP 4.500 euros.

(NO SE CONTEMPLA ESTA MODALIDAD PARA EL CURSO 2020-2021 DEBIDO A LA PANDEMIA)

- Matrícula: 700 euros, hasta un mes antes del comienzo del Programa.
 - Resto: 3.800 euros, al comienzo del curso.
- FACILIDADES DE PAGO

- **STREAMING: Primera Promoción: PVP 4.035 euros**

PARA COLEGIADOS COAM (PVP 3.250 euros, IVA incluido)

- Matrícula: 550 euros hasta un mes antes del comienzo del Programa
- Resto: 2.700 euros, al comienzo del Programa

PARA NO COLEGIADOS (PVP 4.035 euros, IVA incluido)

- Matrícula: 550 euros, hasta un mes antes del comienzo del Programa.
- Resto: 3.485 euros, al comienzo del curso.

FACILIDADES DE PAGO PARA EMPRESAS Y PARTICULARES

SE TENDRÁN REUNIONES PRESENCIALES, CON PROFESORES Y ALUMNOS, A LO LARGO DEL CURSO (SI LA PANDEMIA LO PERMITE)

HORARIO: lunes y martes, de 17 h. a 21 horas.
(4 sesiones x tarde + 2 TUTORÍAS)

DISTRIBUCIÓN DE CLASES:

de 17,00 a 17,30	TUTORÍA
de 17,30 a 18,10	1ª sesión
de 18,10 a 18,15	descanso de 5'
de 18,15 a 18,55	2ª sesión
de 18,55 a 19,10	descanso de 15'
de 19,10 a 19,50	3ª sesión
de 19,50 a 19,55	descanso de 5'
de 19,55 a 20,35	4ª sesión
de 20,35 a 21,00	TUTORÍA

LUGAR: Presencial “en remoto”

COMIENZO: Martes, 10 de noviembre.

FINALIZACIÓN: Lunes, 28 de junio.

CALENDARIO:

Noviembre: días 10,16,17,23,24 y 30
Diciembre: días 1,14,15,21 y 22.
Enero: días 11,12,18,19,25 y 26.
Febrero: días 1,2,8,9,15,16,22 y 23.
Marzo: días 1,2,8,9,15,16,22 y 23.
Abril: días 5,6,12,13,19,20,26 y 27.

Mayo: días 3,4,10,11,17,18,24,25 y 31.

Junio: días 1,7,8,14,15, 21,22 y 28.

SESIONES EN REMOTO/STREAMING: 232 (aproximadamente)

TUTORÍAS: 116 (aproximadamente)

HORAS TOTALES: 232 (aproximadamente)

PLAZO DE MATRICULACIÓN:

<http://www.coam.org/es/formación>

cursos@coam.org

La Dirección del Programa **CDC PIN** , se reserva la posibilidad de realizar, sin previo aviso, cuantos cambios estime oportuno, en la búsqueda continua de la excelencia de dicho Programa

CONTACTO

COLEGIO OFICIAL DE ARQUITECTOS DE MADRID (COAM)

INSTITUTO DE FORMACIÓN CONTINUA

ÁREA INMOBILIARIA

[cursos@coam.org](mailto: cursos@coam.org)

[info@conocimientosimprescindibles.com](mailto: info@conocimientosimprescindibles.com)

<http://www.coam.org/es/formación>

Tfno. 91 595 15 37

Calle de Hortaleza, 63.

MADRID

